

ЧЕСНОК — ЭТО МНОГОЛЕТНЕЕ ТРАВЯНИСТОЕ РАСТЕНИЕ, КОТОРОЕ ПРОИЗОШЛО В СОВРЕМЕННОМ ТАНЬ-ШАНЕ И АЛТАЙСКИХ ГОРАХ. ИМЕННО ОТ ТУДА ОН НАЧАЛ РАСПРОСТРАНЯТЬСЯ ПО ВСЕМУ МИРУ. УПОТРЕБЛЯТЬ ЧЕСНОК В ПИЩУ ПЕРВЫМИ СТАЛИ КИТАЙЦЫ. ЧЕСНОК ЯВЛЯЕТСЯ ОДНИМ ИЗ САМЫХ СЛАДКИХ ОВОЩЕЙ, ТАК КАК В НЕМ СОДЕРЖИТСЯ 20% САХАРА, НО ИЗ-ЗА ДРУГИХ СПЕЦИФИЧЕСКИХ СОЕДИНЕНИЙ САХАР В ЧЕСНОКЕ НЕ ОЩУЩАЕТСЯ.

АКТУАЛЬНОСТЬ

бизнес плана по выращиванию чеснока заключается в том, что чеснок является одним из самых эффективным продуктом в борьбе с лечением остро-распираторных вирусных инфекций, а также является народным средством в профилактике лечения с COVID-19, который угрожает на сегодняшний день нашей стране и всему миру в целом.

В связи с этим, спрос на продукт значительно вырос, а значит наш бизнес является экономически выгодным. Паникующие люди забыли о своей профилактике и здоровье, нужно в первую очередь доказать обществу, что вирус не так страшен если соблюдать все правила гигиены и добавить в свой рацион ЧЕСНОК, который улучшит ваше самочувствие и иммунитет.

ОПИСАНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПРОИЗВОДИМОЙ ПРОДУКЦИИ

МЕСТОПОЛОЖЕНИЕ

КФХ «ЗОЛОТАЯ ЛУКОВКА»: САБИНСКИЙ РАЙОН, Д. НЫРТЫ КФХ «ЗОЛОТАЯ ЛУКОВКА »
ЗАНИМАЕТСЯ ВЫРАЩИВАНИЕМ
ЧЕСНОКА. В КФХ РАБОТАЕТ З
ЧЕЛОВЕКА, ФУНКЦИОНИРОВАТЬ БУДЕТ
В ДВА СЕЗОНА, С ОСЕНИ ПО ВЕСНУ.

Для высококачественного урожая, был выбран озимый вид чеснока, сорт- **АЛЕКСЕВСКИЙ ГИГАНТ.** Озимый чеснок отличается тем, что он имеет крупные головки чеснока растущие в один ряд. Сорт Алексеевский гигант уникален свои урожаем, который может достигнуть 250 г. от одной чесночной луковицы. Храниться может вплоть до следующего урожая, острый с сладковатым привкусом.

МАРКЕТИНГ И СБЫТ ПРОДУКЦИИ

Основными потребителями продукции КФХ «Золотая луковка» будут являться следующие организации, с которыми был заключен тендерный договор на поставку данной продукции:

- -Супермаркет "Ленар", зарекомендовавший себя как поставщик экологически чистых продуктов;
- -Супермаркет « Ильвина »
- -Детские сады Сабинского муниципального района РТ
- -оптовые базы
- -сезонные и городские ярмарки Сабинского района и РТ
- -предприятия переработки Республики Татарстан
- -население Сабинского и близлежащих районов РТ



ПОСАДКА ЧЕСНОКА

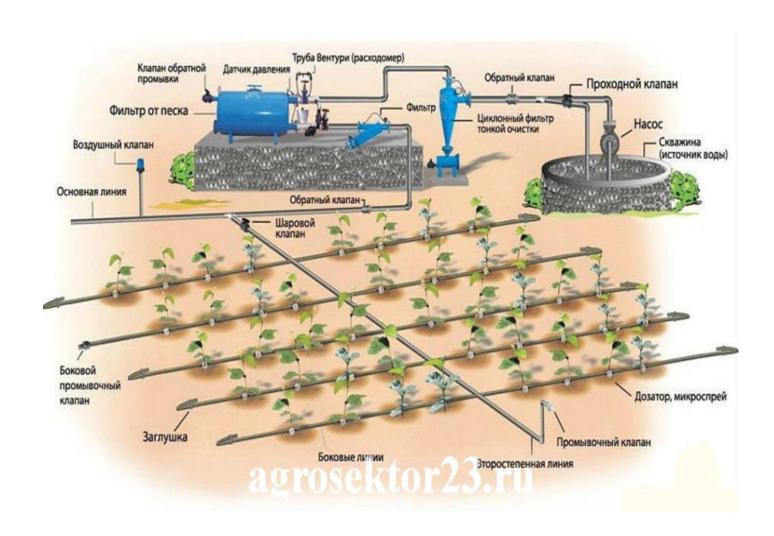
Для начала нужно подготовить землю, в конце августа или в начале сентября, при вспашке добавить органическое удобрение. При посадке, расстояние между грядками должно составлять 40 см, глубина высадки чеснока составляет 10 см., для того что бы чеснок выстоял заморозки.

ПРИ ПОСАДКЕ СЛЕДУЕТ УЧИТЫВАТЬ:

Грядка с чесноком должна освещаться солнцем как минимум 5 часов в сутки;

РН почвы должен быть от нейтрального до слабокислого (6-7); Нельзя использовать свежий навоз для удобрения почвы; Посадочный материал нужно размещать на расстоянии 15 сантиметров друг от друга, глубиной 5-7 сантиметров

ТЕХНОЛОГИЯ ПОЛИВА ЧЕСНОКА



НАИМЕНОВАНИЕ ТОВАРА, УСЛУГИ, ВЫПОЛНЯЕМЫХ РАБОТ	кол-во	ЦЕНА ЗА ЕДЕНИЦУ, в руб.	ОБЩАЯ СТОИМОСТЬ, в руб.			
Аренда земли 1 Га			24 000			
Покупка чеснока	600 кг	145	87 000			
Органическое удобрение- конский помет	50 т.	300	15 000			
Селитра аммиачная (NH4NO3)	80 кг.	18	1 440			
Суперфосфат NP 6:26-AO «Фасагро»	250 кг.	15,6	3 900			
Аренда культиватора	-	5 000	5 000			
Аренда сеялки	-	15 000	15 000			
Обработка йодом	100 мл -1 уп	100	100			
Механизм для полива	1	143400	143 400			
ГСМ	2	1 перевозка- 8 454	16 908			
Реклама (билборд)	5 мес.	7 000	35 000			
ЗАТРАТЫ на оплату труда и взносы						
Зарплата (самозанятые)	2 работника (2 сезона)	40 000	80 000			
Страховые взносы за себя	-	32385	32 385			
Гос. пошлина при регистрации КФХ	-		800			
итого:			459933			

ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

Год	Площад ь, гектар.	Урожайность с 1 га (т)	Валовый сбор, т	Цена реализации за 1 кг, в руб.	Выручка от реализации , в руб.
2020 г.		1	15	120	1 800 000

ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

НАИМЕНОВАНИЕ	СУММА, В РУБ.
Доход	1 800 000
Расход	459933
ECXH (6%)	80404
Прибыль	1259663
Рентабельность	274%
Себестоимость	30,6

КАК И В ЛЮБОМ БИЗНЕСЕ, ПРИ ВЫРАЩИВАНИИ ЧЕСНОКА МОГУТ ВОЗНИКНУТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ РИСКИ, А ИМЕННО:

- 1) Влияние погодных условий
- 2) Снижение покупательской способности населения
- 3) Рост конкуренции
- 4) Отсутствие опыта в ведении данного бизнеса
- 5) Потеря товара из-за чрезвычайных ситуаций, в результате чего товар не подлежит реализации

Как и в любом бизнесе, мы должны уметь управлять рисками, поэтому на случай неурожая, весь полученный товар будет сдаваться в качестве семян. Риск оценивается в пределах 3 % от урожая.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Чесночный бизнес – идеальный вариант для начинающего фермера. Он не требует больших капитальных вложений при условии наличия основных средств (транспорта, земли и т.д.). Первоначальные затраты окупятся через несколько месяцев.

Однако урожайность – крайне переменчивый показатель, который варьируется от месторасположения хозяйства, качества почвы и климата.

Несмотря на то, что сама культура неприхотлива, она требует определенного специализированного ухода. Человеку, который раньше не занимался приусадебным хозяйством, возможно придется столкнуться с некоторыми трудностями и конечно изучить тонкости выращивания.